Unser Unternehmen

Die Energiewende sowie die Digitalisierung schaffen beinahe täglich neue Tätigkeitsbereiche. So auch bei uns, REXEL Austria – Großhändler von Elektroinstallationsmaterial und Elektrogeräten. Das macht uns als Arbeitgeber spannend für alle, die in einer Zukunftsbranche aktiv mitarbeiten möchten.

Gestalter:innen der Zukunft haben bei uns übrigens kein Label – daher richten wir uns gleichermaßen an alle Geschlechter.

In aller Kürze: Du hast Power, wir den Job – gemeinsam ebnen wir den Weg für eine nachhaltige, vernetzte und digitale Zukunft. Entdecke jetzt deine Karriere bei REXEL Austria!

Verkaufsleiter/in (m/w/x)

Dienstort: Regro Traun, Bäckerfeldstraße 4, 4050 Traun
38,5 h/W, ab Jänner 2026

Alle Bezeichnungen in weiblicher Form, beziehen sich auf alle Geschlechter in gleicher Weise. Anders gesagt, uns ist Geschlecht, Herkunft, Behinderung, sexuelle Orientierung oder Lebensalter egal. Wir suchen Menschen, die gerne bei uns arbeiten möchten.

Deine Aufgaben

- Nach einer umfassenden Einarbeitung, in der du unser Unternehmen, unsere Produkte und unsere Kunden im Detail kennenlernst, führst du den Standort Traun und unser hochmotiviertes Außendienst-Team um gemeinsam unsere Unternehmensziele zu erreichen
- Du übersetzt unsere Strategie in regionale Maßnahmen und sorgst für ein zukunftsorientiertes Vertriebskonzept und ein erfolgreiches Ergebnis
- Du agierst als verlässliche/r und kompetente/r Partner/in für unsere Kunden aus Industrie, Facility-Management und Infrastruktur und repräsentierst unser Unternehmen in deiner Region
- Du bist für Mitarbeiterführung und -entwicklung in deinem Team verantwortlich und stellst den Aufbau strategiekonformer Kompetenzen und Fähigkeiten sicher
- Du kommunizierst Inhalte und Ziele an dein Team, welche du gemeinsam mit der Vertriebszentrale und der Verkaufsleitung geplant und abgestimmt hast
- Du setzt deine ausgezeichneten Kommunikationsfähigkeiten und deine Empathie ein, um das Team am Standort zu begeistern und zu unterstützen
- Du bist ein Vorbild für das Team und inspirierst andere durch deine Fachkenntnisse und Führungsqualitäten

Was bringst du mit

- Im Idealfall hast du eine elektrotechnische Ausbildung und konntest bereits mehrere Jahre Erfahrung im Handel (B2B) in vergleichbarer Funktion sammeln
- Du bringst mehrjährige Erfahrung als Führungskraft mit und hast bereits Teams erfolgreich geleitet
- Du bist ein Kommunikationstalent und kannst andere Menschen für deine Ideen begeistern
- Eine hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie eine positive und motivierende Ausstrahlung zeichnen dich aus
- Deine digitale Kompetenz ist auf dem neuesten Stand, und du bist immer neugierig auf innovative Lösungen
- Du bist ein Vorbild für das Team und schaffst eine positive Arbeitsatmosphäre
- Du möchtest deine Zeit gerne in einem krisensicheren und innovativen Unternehmen damit verbringen, einen positiven Unterschied zu machen

Was wir dir bieten

- Verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgabe in einem internationalen Konzern mit familiärer Arbeitsumgebung
- Anstellung in einem äußerst erfolgreichen und nachhaltig agierenden Unternehmen, das zur Energiewende beiträgt
- Ein spannendes Tätigkeitsfeld, sowie Spaß, Teamspirit und attraktive Sozialleistungen
- Ein attraktives Gehaltspaket mit variablem Entgeltbestandteil und Firmenauto zur privaten Nutzung
- Weiterentwicklung innerhalb des Unternehmens nicht nur möglich, sondern auch erwünscht

Wir bieten ein marktkonformes Gehaltspaket abhängig von Qualifikation und Erfahrung, jedoch mindestens brutto € 100000 pro Jahr.

Bereit, die Zukunft mitzugestalten? Dann bewirb dich jetzt!

Jetzt bewerben

Mach dir deinen eigenen Eindruck von REXEL Austria GmbH auf https://www.rexel.at/

a world of energy

Mr Stjepan Jozic
E-Mail: stjepan.jozic@rexel.at
LinkedIn